

位置情報×CRMで外回り・訪問営業をDX

UPWARD

UPWARDは外回り営業に特化した顧客データの記録・活用を効率化するアプリです。

「UPWARD」は、顧客情報・スケジュール・地図/位置情報を自動連携させて、外回り・訪問営業の活動を効率化し促進する、位置情報×CRMで現場の営業力を上げるモバイルアプリです。

地図上の顧客情報から“効率”“質”のよい営業活動エリアを特定!

他社にない速さで営業展開!

マップを活用した顧客管理で効率の良い訪問営業を実現し営業量アップ!!



導入効果

1

営業のベストプランを 地図上に可視化



アプリを開けば、次に訪問すべき顧客が直感的に分かります。いつもの「行きやすい先」ではなく、本当に「行くべき先」へ、戦略的な訪問活動が誰でも可能になります。

2

滞在記録を自動検知



訪問企業の候補をアプリが検知し自動で表示。報告作業の手間を大幅に軽減できます。

3

かんたん報告&管理



報告内容のテンプレートを設定可能。日報や月報をバラつきなく容易に作成できます。

